

Promoteur(trice) des Ventes - Vigne & Grandes cultures (H/F)

Au sein du pôle agronomique de VEOLIA Environnement, Angibaud est un acteur majeur de l'industrie de la nutrition des plantes et s'inscrit pleinement dans une démarche tournée vers l'économie circulaire afin de produire durablement.

Angibaud fabrique et distribue une large gamme d'amendements et engrais organiques, engrais foliaires, oligo-éléments, biostimulants et fertilisants minéraux (liquides et solubles).

Notre savoir-faire métier et notre approche marché sont fondés sur l'innovation, en particulier dans la valorisation de matières issues des ressources renouvelables; sur la qualité de nos produits de même que sur notre expertise technique reconnue.

Angibaud recherche un(e) **Promoteur(trice) des Ventes - Grandes Cultures & Cultures spécialisées (H/F)**

Localisation géographique : Secteur Bassin Parisien (Beauce/Essonne/Eure-et-Loir/Loir-et-Cher/Loiret/Yvelines)

Vos missions:

Sous la responsabilité du responsable commercial régional, votre rôle sera de suivre, animer et développer un portefeuille de clients distributeurs en agrofournitures (négoce et coopératives), dans le sens et en respect des objectifs définis et des orientations stratégiques voulues par l'entreprise. Pour cela, vous devrez:

- Prospecter et promouvoir les ventes auprès de clients utilisateurs finaux agriculteurs de votre secteur
- Apporter l'information et la formation techniques à vos produits auprès de la force de vente de vos clients
- Mettre en place des visites, un accompagnement terrain et un suivi auprès des utilisateurs stratégiques et des prescripteurs locaux
- Observer et développer une veille vigilante sur les mouvements de votre environnement de marché
- Assurer un reporting précis et régulier sur l'évolution de votre activité au responsable régional

- Être force de proposition à l'étude et/ou déploiement de nouveaux outils ou moyens, sources d'améliorations potentielles pour le développement de l'entreprise.

Profil recherché :

Issue d'une formation agricole supérieure (BTS minimum) avec une **expérience impérative dans la distribution ou l'agrofourniture de la région.**

Vous avez le goût du challenge et du terrain, votre adaptabilité face à tout type d'interlocuteur n'est plus à prouver.

Vous êtes autonome, organisé(e) et avez le sens des priorités. Votre capacité à négocier est reconnue de tous.

Informations complémentaires :

CDI - Temps plein

Salaire à négocier selon expérience

Engagé en faveur de l'égalité des chances, Angibaud étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.

Les personnes intéressées par le poste à pourvoir pourront adresser leur candidature (CV + motivations) au service des Ressources Humaines : recrutement@sede.fr